

Jokainen vastaus eri konseptille! (menee eri tarkastajille)

1. Vastaa kolmeen (3) seuraavista kohdista. Selvennä jokaista kohtaa käytännön esimerkillä.
 - a) mainitse neuvottelun ja kokouksen välillä kolme keskeistä eroa
 - b) mitä tarkoittaa 'etsimisprosessi' neuvottelukäsitteenä?
 - c) mitä tarkoittaa 'neuvottelun kaksitasoisuus'?
 - d) mitä tarkoittaa neuvottelutaktiikka?
 - e) mitä tarkoittaa periaatteellinen neuvottelumenetelmä?

2. Miten viestinnällinen minäkuva rakentuu Joharin ikkunan mallin mukaan? Anna esimerkkejä mallin osa-alueista.

3. Vastaa VAIN joko a:han tai b:hen:
 - (a) Mitä esiintymisjännitys psykofyysisesti on ja miten siihen tulisi suhtautua? tai
 - (b) Miten puheviestintäprosessia voitaisiin mallintaa, esitä jokin puheviestintämalli.